

phrases pour ajouter une touche
festive aux conversations avec les
clients pendant les fêtes 🎄 ✨

Accroche:

- **"Bonjour [Nom du prospect], j'espère que vous passez d'excellentes fêtes jusqu'à présent! Je vous contacte pour vous parler de nos offres spéciales pour cette saison."**

En cas de traitement des barrages:

- **"Ne manquez pas l'occasion de profiter de ces avantages exclusifs. Pouvons-nous prendre quelques minutes pour discuter de la meilleure façon dont Bouygues peut répondre à vos besoins pendant les fêtes?"**

Découverte:

- "Pouvez-vous me parler un peu de vos besoins actuels pour que je puisse vous recommander l'offre la plus adaptée pendant cette période festive?"

Proposition:

- "En ce moment, Bouygues propose des offres exclusives pour les fêtes de fin d'année. Vous pouvez bénéficier de [décrire l'offre, par exemple, une remise spéciale, des bonus, etc]."
- "Ces offres spéciales ne sont pas seulement pour les fêtes, mais elles offrent également des économies à long terme. Vous pourriez continuer à profiter des avantages même après la saison des fêtes".

Conclure:

- "Je vous remercie pour votre temps précieux aujourd'hui. Je vous souhaite de passer d'excellentes fêtes de fin d'année et une année à venir remplie de succès !"
- "C'était un plaisir de discuter avec vous. Je vous souhaite des joyeuses fêtes."

Ces phrases peuvent être adaptées selon le style et la tonalité de communication de chaque agent pour créer une conversation chaleureuse et engageante pendant les fêtes de fin d'année.